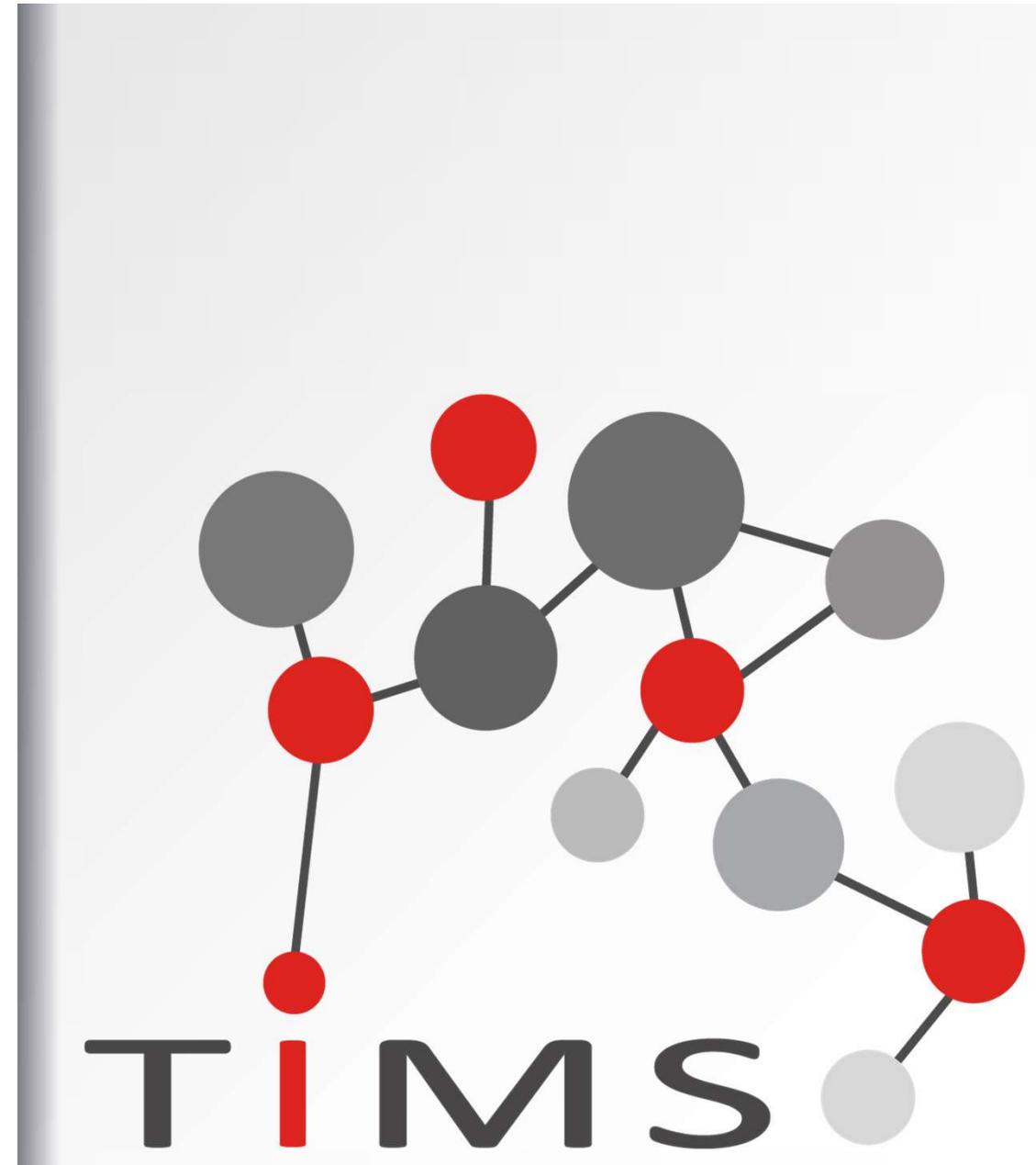




Gestión de la innovación: herramientas y métodos para la asociación en materia de innovación

ISO 56003



¡Hola!
Encantado de conocerte

Contact us at:

- www.timsproject.eu
- <https://www.facebook.com/timsproject>



2.

Selección de socios



Resumen

La norma ISO 56003 ofrece herramientas y métodos para la asociación en materia de innovación, que deben establecerse siguiendo estos pasos:



Para trabajar estos temas en la propuesta de formación ISO 56003, se prepararon cuatro actividades.



Co-funded by
the European Union



¿Cómo se dividen las actividades de la propuesta formativa ISO 56003?



Co-funded by
the European Union

General

- ❑ Proporciona orientación sobre cómo una organización puede identificar, evaluar y seleccionar a los socios adecuados.
- ❑ Aborda la idoneidad de cada socio potencial mediante la evaluación de la forma en que dos o más organizaciones pueden trabajar juntas para beneficio mutuo



Co-funded by
the European Union



Generar una larga lista de socios potenciales

Los socios potenciales pueden originarse a partir del análisis del contexto de la organización, de la siguiente manera:

Internal:	
	Comités de ética y cumplimiento
Documentación propia de la organización	Cadenas de suministro
Inteligencia estratégica, como previsión, ejercicios de previsión, planificación de escenarios, hojas de ruta, plan de mercado, análisis de mercado, necesidades del cliente	Cadenas de aprovisionamiento
Departamento de Innovación	Equipos de proyecto
Ventas y marketing	Desarrollo de productos
Fabricación Finanzas	Fabricación Finanzas
Propiedad intelectual	R&D departamentos

Generar una larga lista de socios potenciales

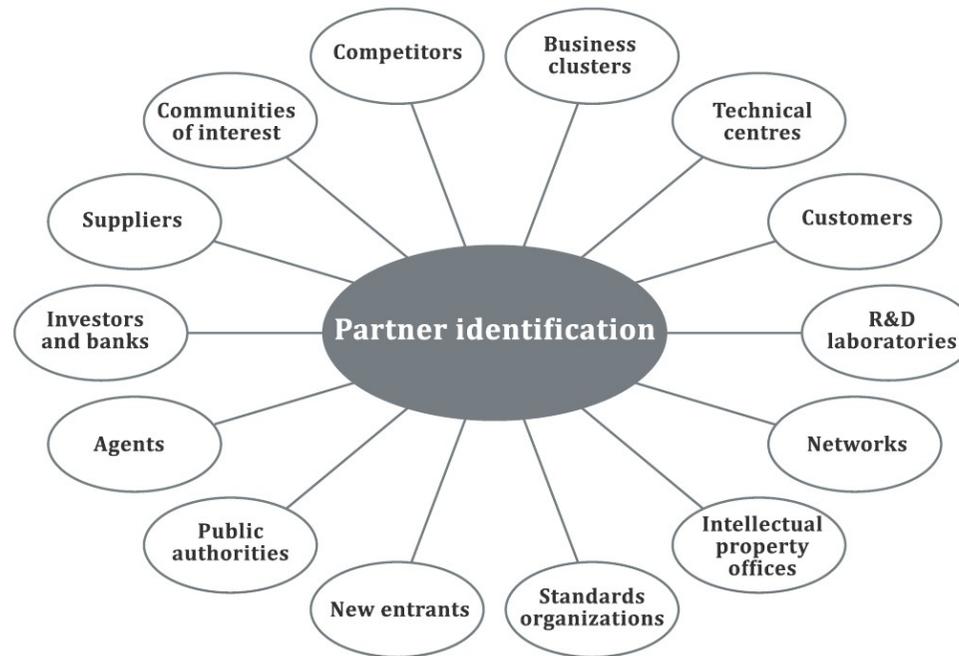
Los socios potenciales pueden originarse a partir del análisis del contexto de la organización, de la siguiente manera:

External:	Cadenas de suministro de la competencia
Comentarios/necesidades de los clientes y usuarios finales	Fabricantes de la competencia
Actividades de la competencia	Clústeres y redes
Asociaciones de la industria	Asociaciones gremiales
Acuerdos comerciales	Reglamentos y normas
Publicaciones, como trabajos de investigación, revistas comerciales, informes anuales, informes de mercado	Bases de datos de patentes y derechos de propiedad intelectual
Universidades/profesores/consultores	Organizaciones de investigación y tecnología (RTOs)



Generar una larga lista de socios potenciales

La siguiente figura ilustra ejemplos de organizaciones que pueden convertirse en socios colaboradores o ayudar a identificar socios:



Source: ISO 56003 (2019, p.5)

Generar una larga lista de socios potenciales

Para reducir la larga lista, la idoneidad de los socios potenciales identificados debe evaluarse sobre la base de los siguientes criterios:

Experiencia previa en asociaciones

Conocimientos organizativos, competencias

Trayectoria en innovación

Ajuste operativo

Perfil financiero

Gestión de la propiedad intelectual

Riesgos geopolíticos, corporativos, éticos y de otro tipo

Source: ISO 56003 (2019, p.6)



Co-funded by
the European Union

Decisión de selección de socios

La ISO también presenta una tabla llamada "matriz de decisión de selección" para priorizar aún más los criterios enumerados anteriormente.

	Potential partner A	Potential partner B	Potential partner X
Criteria and score				
Criteria and score				
....				
Total score				

Source: ISO 56003 (2019, p.7)



Co-funded by
the European Union

Referencias



Referencias

1. *ISO 56003:2019(E) - Gestión de la innovación — Herramientas y métodos para la asociación para la innovación — Orientación*



Co-funded by
the European Union



Financiado por la Unión Europea. Sin embargo, los puntos de vista y opiniones expresados son únicamente los del autor o autores y no reflejan necesariamente los de la Unión Europea o de la Agencia Ejecutiva Europea de Educación y Cultura (EACEA). Ni la Unión Europea ni la EACEA pueden ser consideradas responsables de ellos.

